

# DUALE BACHELOR-STUDIENGÄNGE UND BERUFS-AUSBILDUNGEN



QUALIFIZIERTE  
STUDENTEN UND  
AZUBIS FÜR  
IHREN CLUB!



# QUALIFIZIERTE STUDENTEN UND AZUBIS FÜR IHREN CLUB!



Die Suche nach guten Nachwuchskräften wird immer schwieriger, weil der Arbeitsmarkt auch bei Studenten und Auszubildenden praktisch leer gefegt ist.

Wir unterstützen Sie dabei! Wir vermitteln Ihnen geeignete Bewerber und beraten Sie bei der Auswahl des passenden Studien- oder Ausbildungsmodells.

Seit 2007 bieten wir duale Ausbildungskonzepte für die Fitnessbranche an. Die einzigartige Kombination von Theorie und sportlicher Praxis garantiert jungen Menschen eine berufliche Zukunft mit hervorragenden Zukunftsperspektiven. SAFS & BETA bietet Ihnen alles - von kaufmännischen Ausbildungen bis hin zu staatlich anerkannten Bachelor-Studiengängen an den renommierten Hochschulen EURO-FH, APOLLON und FOM.

Das Besondere an unserem Studienkonzept ist, dass der Auszubildende zwei qualifizierte Abschlüsse erwirbt: die Fitnesstrainer A-Lizenz (1. Jahr) und einen staatlich anerkannten Hochschul- bzw. einen kaufmännischen Abschluss (2. bis 4. Jahr).

Ein großer Vorteil für Sie ist, dass die Fitnesstrainer-Ausbildung sofort nach der Einstellung in Ihrem Club beginnt. Dank unseres bewährten Präsenzunterrichts kann der Student/Auszubildende somit bereits nach 2 bis 3 Monaten als vollwertiger Mitarbeiter, z.B. auf der Trainingsfläche eingesetzt werden.

Sie haben Fragen zu unseren Studienmodellen oder möchten direkt mit der Suche nach passenden Kandidaten für Ihren Betrieb beginnen? Dann nehmen Sie gleich Kontakt mit uns auf! Unsere Studienberatung erreichen Sie täglich von 08:00 bis 19:00 Uhr unter 06134/95 401-33 bzw. per E-Mail an [studienberatung@safs-beta.de](mailto:studienberatung@safs-beta.de)

## UNSERE HOCHSCHULPARTNER



Die Euro-FH zählt mit 3.500 Studenten zu den größten Bildungsanbietern in Deutschland. Internationale Studiengänge sind von der FIBAA (Foundation for International Business Administration) akkreditiert und von der ZFU (staatlichen Zentralstelle für Fernunterricht) zugelassen.



Mit über 26.000 Studierenden ist die FOM die größte private Präsenz-Hochschule Deutschlands. Sie ist vom Wissenschaftsrat, dem wichtigsten wissenschaftspolitischen Beratergremium in Deutschland, sowie durch die FIBAA akkreditiert. Der Sitz der FOM Hochschule ist bundesweit.



Die APOLLON Hochschule mit Sitz in Bremen hat sich auf Fernstudiengänge für das Gesundheitswesen spezialisiert. Alle Bachelor und Master-Studiengänge sind von der FIBAA akkreditiert und von der ZFU zugelassen.



Das ILS (Institut für Lernsysteme) ist mit über 200 staatlich zugelassenen Fernlehrgängen, 600 Tutoren und Mitarbeitern sowie rund 65.000 Studierenden die größte Fernschule Deutschlands. Mit dieser enormen Kompetenz ist die ILS der ideale Partner für SAFS & BETA im Bereich Ausbildung.

# DIE VORTEILE DES AUSBILDUNGSMODELLS VON SAFS & BETA FÜR FITNESSCLUBS



## Kostenfreie Vermittlung von geeigneten Bewerbern

Wenn Sie Studenten und Auszubildende suchen, dann empfehlen wir Ihnen, unseren kostenlosen Vermittlungsservice zu nutzen! Registrieren Sie Ihren Club auf [www.fitnessberuf.de](http://www.fitnessberuf.de) und wir vermitteln Ihnen Bewerber aus Ihrer Region. Diese Bewerber werden von uns vor der Vermittlung gründlich gecheckt, sodass Sie nur qualifizierte Bewerbungen erhalten.

## Studien- bzw. Ausbildungsbeginn ist jederzeit möglich

Da das SAFS & BETA Ausbildungskonzept auf Fernunterricht basiert (Ausnahme Studiengang „Business Administration an der FOM“) kann Ihr Student bzw. Auszubildender jederzeit starten. Es gibt also keine Wartezeiten und Sie können den Ausbildungsvertrag an Ihrem Wunschtermin abschließen.

## Schnell einsetzbar als Trainer, Kundenberater und -Betreuer

Im Fitnessclub geht es darum, dass Studenten und Auszubildende sehr schnell als Trainer, Berater und Betreuer eingesetzt werden können. Das ist bei SAFS & BETA bereits nach ca. zwei Monaten möglich. Der bewährte Präsenzunterricht von SAFS & BETA garantiert eine schnelle Einsatzfähigkeit und hohe Kompetenz Ihrer neuen Mitarbeiter.

## Dank Fernunterricht nur sehr wenig Abwesenheit vom Club

Da unser Studien- und AusbildungsmodeLL auf Fernunterricht basiert, gibt es so gut wie keine Abwesenheit vom Club. Das ist ein riesiger Vorteil für Sie, denn dadurch können Sie Ihren Studenten/Auszubildenden ohne Unterbrechungen in Ihrem Betrieb einsetzen. Lediglich im ersten Jahr gibt es 28 Abwesenheitstage – vornehmlich am Wochenende – für die Fitnesstrainer A-Lizenz von SAFS & BETA im Präsenzunterricht.

## Große Auswahl an interessanten Studiengängen mit Perspektive

Ihr Student hat eine große Auswahl an hochwertigen Studiengängen, siehe Seite 8ff. Es gibt Studiengänge, die BWL-, Sales-, oder Präventions-orientiert sind. Daher findet Ihr Student auf jeden Fall einen Studiengang, der seinen Interessen entspricht, ihn motiviert, volle Leistung in Ihrem Club zu bringen, und ihm glänzende Zukunftsperspektiven bietet.

## Der Student bringt permanent neue Kenntnisse im Club ein

Die Studiengänge sind so aufgebaut, dass der Student in jedem Semester Kenntnisse in einem Fachgebiet erwirbt und mit einer Klausur abschließt. Danach kann er diese Kenntnisse sofort für Sie gewinnbringend in Ihrem Unternehmen einbringen. Die Inhalte der Studiengänge finden Sie ab Seite 11.

## Zwei Ausbildungen mit IHK- bzw. ILS-Abschluss

Wer keine Hochschulreife hat, kann zwischen zwei Ausbildungen wählen, einer Ausbildung mit IHK-Abschluss und einer Ausbildung mit ILS-Abschluss (siehe Seite 21ff). Ganz neu ist unsere Ausbildung „Berater für Fitness- und Servicemanagement“, die den Fernlehrgang zum Fachberater für Service-Management IHK beinhaltet.

## Geringe Ausbildungskosten und langer Nutzen für Sie

Der Vorteil für Sie als Arbeitgeber beim SAFS & BETA-Konzept sind die überschaubaren Kosten für Studium und Ausbildung sowie die lange Betriebszugehörigkeit von bis zu 4 Jahren (siehe Seite 5). Die Höhe des betrieblichen Ausbildungshonorars vereinbaren Sie direkt mit dem Studenten/Auszubildenden.

# ABLAUF VON DER SUCHE BIS ZUM ABSCHLUSS

1. Sie registrieren Ihren Club auf unserem Portal [www.fitnessberuf.de](http://www.fitnessberuf.de) (ganz unten auf der Seite). Geben Sie an, welche Studenten/Auszubildende Sie suchen, wie viele und ab wann.
2. Wir senden Ihnen Ihre Login-Daten, mit denen Sie die Bewerber einsehen können. Ihre E-Mail-Adresse muss wegen der DSGVO individuell sein (also keine info@...) damit nur Sie die vertraulichen Bewerberdaten einsehen können.
3. Nun gehen wir auf die Suche nach geeigneten Bewerbern für Ihren Club. Alle Bewerber werden von uns gründlich gecheckt, sodass Sie nur geeignete Bewerber erhalten.
4. Sobald wir einen oder mehrere Bewerber gefunden haben, informieren wir Sie per E-Mail. In Ihrem geschützten Login Bereich können Sie sich die Bewerber mit Anschreiben, Lichtbild, Lebenslauf und Zeugnis anschauen. Die persönlichen Bewerbungsdaten stehen Ihnen 7 Tage zur Verfügung, danach erlischt der Zugang.
5. Wenn Sie sich eine positive Meinung zu einem Bewerber gebildet haben, kontaktieren Sie ihn telefonisch und laden ihn zu einem Vorstellungsgespräch ein.
6. Gegebenenfalls vereinbaren Sie mit dem Bewerber ein Kurzpraktikum von 2 bis 5 Tagen (keinesfalls länger), um sich ein konkretes Bild von seinen Fähigkeiten zu machen.
7. Wenn Sie von dem Bewerber überzeugt sind, dann schließen Sie einen Ausbildungsvertrag mit ihm ab. Die Vergütung handeln Sie direkt mit ihm aus.
8. Zeitnah nach dem Beschäftigungsbeginn melden Sie den Studenten/Auszubildenden bei SAFS & BETA zur ersten Stufe seiner berufspraktischen Ausbildung, der Fitness-trainer B-Lizenz an. Sobald er diese Ausbildung absolviert hat – in der Regel nach zwei bis drei Monaten – können Sie ihn als Trainer in Ihrem Unternehmen einsetzen.
9. Im ersten Jahr seiner Ausbildung absolviert Ihr Student/Auszubildender die komplette Ausbildung zur Fitness-trainer A-Lizenz (Weiterführende Informationen finden Sie auf Seite 6).
10. Ab dem zweiten Jahr beginnt das Fernstudium bzw. die Fernausbildung bei der EURO FH, der APOLLON Hochschule oder der ILS bzw. das Präsenzstudium an der FOM.
11. Nach insgesamt ca. 4 Jahren schließt Ihr Student sein Studium bzw. Ihr Auszubildender seine Ausbildung ab. Danach können Sie entscheiden, ob Sie ihn weiterhin im Unternehmen beschäftigen wollen.



## BITTE BEACHTEN SIE:

Der Arbeitsmarkt ist derzeit leergefegt, d.h. es gibt immer weniger Bewerber für Ausbildungen. Reagieren Sie daher schnell, wenn wir Ihnen Bewerbungen zusenden, denn die Bewerber haben vermutlich noch andere Angebote.

Auch das Honorar spielt eine wichtige Rolle. Viele Clubinhaber wollen vor allem an Ausbildungskosten sparen. Das ist aber langfristig der falsche Weg, um qualifizierte Mitarbeiter zu gewinnen, die nun einmal das wichtigste Kapital Ihres Unternehmens sind! Achten Sie daher stets auf faire Arbeitsbedingungen und bezahlen Sie ein angemessenes Ausbildungshonorar!

## ABSCHLUSS VON STUDIUM BZW. AUSBILDUNG

# ÜBERSICHT ANGEBOT SAFS & BETA

## DUALE BACHELOR STUDIENGÄNGE & BERUFS-AUSBILDUNGEN

### DUALE BACHELOR STUDIENGÄNGE

Studiengang / Abschluss	Studienform	Studienbeginn	Dauer	Kosten	Präsenzstage im Studium
<b>International Business Administration B.A.</b> EURO-FH	Trainerausbildung + Fernstudium	Jederzeit möglich	4 Jahre	350 € pro Monat	20
<b>Sales &amp; Management B.A.</b> EURO-FH	Trainerausbildung + Fernstudium	Jederzeit möglich	4 Jahre	370 € pro Monat	32
<b>Betriebswirtschaftslehre B.Sc.</b> EURO-FH	Trainerausbildung + Fernstudium	Jederzeit möglich	4 Jahre	350 € pro Monat	6
<b>Prävention &amp; Gesundheitsmanagement</b> APOLLON	Trainerausbildung + Fernstudium	Jederzeit möglich	4 Jahre	330 € pro Monat	9
<b>Business Administration B.A.</b> FOM	Trainerausbildung + Fernstudium	Winter- oder Sommersemester	4,5 Jahre	315 € pro Monat	Wöchentliche Vorlesungen

### DUALE BERUFSAUSBILDUNGEN

Ausbildung / Abschluss	Ausbildungsform	Ausbildungsbeginn	Dauer	Kosten	Präsenzstage Ausbildung
<b>Fitness &amp; Servicemanager</b> IHK	Trainerausbildung + Fernlehrgang mit IHK Prüfung	Jederzeit möglich	4 Jahre	169 € €	12
<b>Geprüfter Betriebswirt</b> ILS	Trainerausbildung + Fernlehrgang	Jederzeit möglich	3,5 Jahre	199 € pro Monat	keine

# AUSBILDUNGSWEG ZUR FITNESSTRAINER A-LIZENZ

BASIS

## FITNESSTRAINER B-LIZENZ

Voraussetzungen:  
Gute allgemeine Fitness und  
regelmäßiges Gerätetraining

Fitnessstrainer  
B-Lizenz

Prüfung

AUFBAU

## FACHTRAINER FÜR GESUNDHEITS- ORIENTIERTE FITNESS

Voraussetzung:  
Fitnessstrainer B-Lizenz

Trainer für  
Leistungsdiagnostik

Physio-Fitnessstrainer

PROFI

## FITNESSTRAINER A-LIZENZ

Voraussetzung:  
Fachtrainer für gesundheits-  
orientierte Fitness

Ernährungs-Coach  
B-Lizenz

Training-Sales-Erfolg

Rückentrainer

Prüfungsvorbereitung

Prüfung

### Die Struktur der Praxis-Ausbildung

Sobald zwischen Ihrem Fitnessclub und dem Studenten bzw. Auszubildenden ein Ausbildungsvertrag geschlossen wurde, startet die Ausbildung mit einer empfohlenen Wochenarbeitszeit von ca. 30 Stunden in Ihrem Club. (Aus Gründen der Vereinfachung sprechen wir im folgenden nur noch vom Studenten).

Parallel dazu werden im ersten Jahr mehrere, aufeinander aufbauende Präsenzlehrgänge bei der SAFS & BETA Bildungs-Akademie besucht. Bei der Fitnessstrainer A-Lizenz sind dies 28 Präsenztagen, an denen der Student an einem der bundesweiten Standorte der Bildungs-Akademie anwesend sein muss.

### Die Fitnessstrainer B-Lizenz als Basis der Ausbildung

Zu Beginn erfolgt die Basisausbildung mit der Fitnessstrainer B-Lizenz. Hier wird grundlegendes Wissen in den Bereichen Trainingslehre und Trainingsmethodik erworben. Bereits ab diesem Zeitpunkt sind die Studenten fit für die Trainingsfläche und können Ihre Mitglieder qualifiziert betreuen.

### Fachtrainer für gesundheitsorientierte Fitness

Darauf aufbauend folgen die beiden Lehrgänge Physio-Fitnessstrainer und Trainer für Leistungsdiagnostik. Der erfolgreiche Abschluss dieser zwei Module qualifiziert den Studenten zum Fachtrainer für gesundheitsorientierte Fitness.

### Die Fitnessstrainer A-Lizenz

Bis zur A-Lizenz fehlen nur noch die drei Lehrgänge - Training-Sales-Erfolg, Ernährungs-Coach B-Lizenz und Rückentrainer. Den Abschluss bildet dann die Fitnessstrainer A-Lizenz Prüfung.

Vorteil für Sie als Clubinhaber: Dank der Präsenzausbildung von SAFS & BETA kann der Student sehr schnell eine Tätigkeit als Trainer übernehmen und Ihre Kunden qualifiziert betreuen.

### Anerkennung der Fitnessstrainer Ausbildung von SAFS & BETA

Die Qualifikation „Fitnessstrainer A-Lizenz von SAFS & BETA“ wird vom Deutschen Behindertensportverband e.V. (DBS) nach §44 Reha-Sport zertifiziert. Die Lizenz wird vom DBS mit 90 Unterrichtseinheiten angerechnet um den Übungsleiter B Rehabilitationssport Orthopädie zu erwerben.

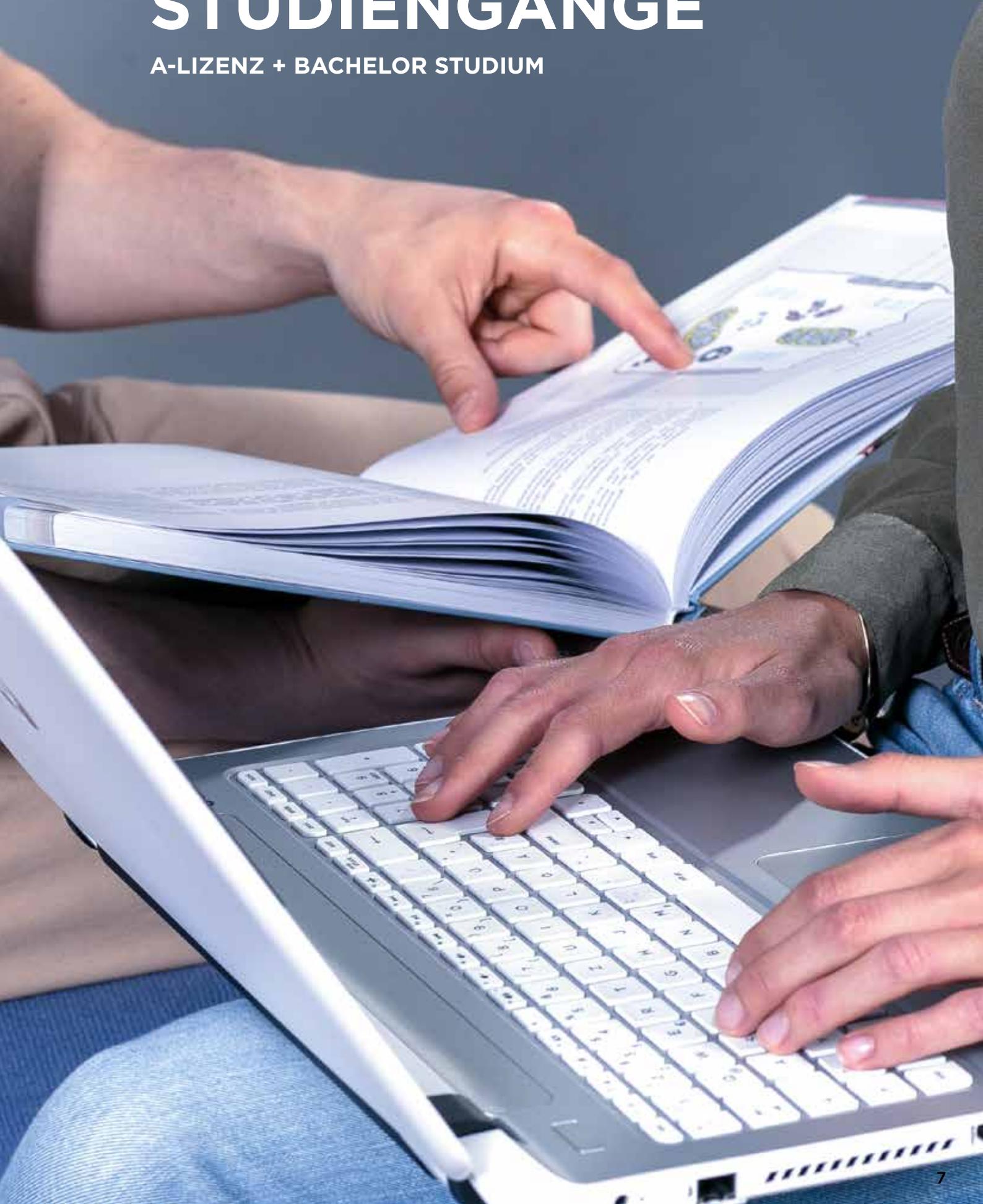
Absolventen der SAFS & BETA Fitnessstrainer A-Lizenz haben somit die Möglichkeit, mit nur 90 Unterrichtseinheiten, statt der regulären 180 Unterrichtseinheiten, die Lizenz beim DBS zu beantragen. Der Club kann in Kooperation mit einem Verein Rehasport anbieten. Über eine Verordnung vom Arzt kann der Verein diese mit allen gesetzlichen Krankenkassen abrechnen.



IM 1. JAHR PRÄSENZAUSBILDUNGEN BEI SAFS & BETA

# DUALE BACHELOR STUDIENGÄNGE

A-LIZENZ + BACHELOR STUDIUM



# DUALE BACHELOR-STUDIENGÄNGE

Jungen Menschen mit Abitur oder Fachhochschulreife bieten wir ein duales Studienkonzept, das exzellente berufliche Perspektiven bietet.

Der Student ist über die gesamte Ausbildungszeit in Ihrem Fitnessclub angestellt und erlangt dort alle wichtigen berufs-praktischen Fähigkeiten. Im ersten Jahr absolviert Ihr Student die Fitnesstrainer-Ausbildung bis zur höchsten Stufe, der A-Lizenz. Diese Ausbildung findet im Präsenzunterricht an mehreren bundesweiten Standorten an insgesamt 28 Tagen statt. Dank des Präsenzunterrichts ist der bestmögliche Lernerfolg für Ihren Studenten garantiert. Schon nach 2 bis 3 Monaten kann er die Trainer B-Lizenz erlangen und qualifiziert in Ihrem Fitnessclub arbeiten.

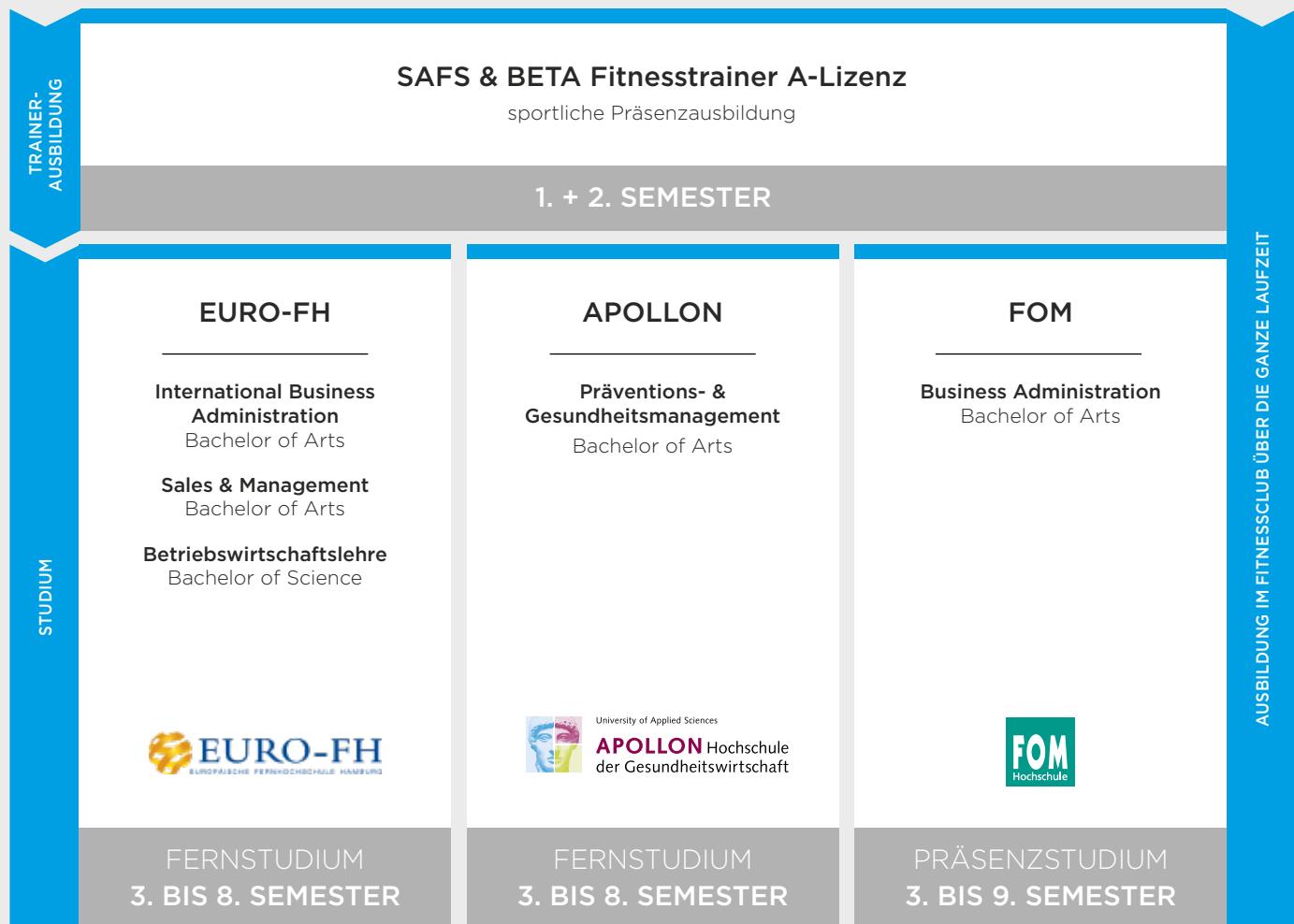
Ab dem zweiten Jahr beginnt das Studium an einer unserer Partner-Hochschulen. Sie haben die Wahl zwischen fünf Fern-Stu-

diengängen an der EURO-FH bzw. APOLLON-Hochschule sowie zwei Präsenz-Studiengängen an einer der bundesweiten FOM-Hochschulen.

Die branchenübergreifenden Bachelor-Abschlüsse unserer Partner-Hochschulen sind staatlich anerkannt. Das hat für Ihren Studenten den Vorteil, dass er nach seinem Studium auch für höhere Aufgaben im Management Ihres Clubs, z.B. als Studioleiter eingesetzt werden kann.

Nach einer Ausbildungszeit von insgesamt 4 Jahren verfügt er schließlich über die Trainer A-Lizenz sowie einen anerkannten Hochschulabschluss. So erlangt Ihr Student die perfekte Grundlage für sein ganzes Berufsleben - sei es in der Fitness- und Gesundheitsbranche oder in einem anderen Wirtschaftsbereich.

## ABLAUF DER DUALEN BACHELOR-STUDIENGÄNGE



# KUNDENSTIMMEN



„Da wir einen sehr hohen Qualitätsanspruch im Bereich der Mitgliederbetreuung haben, ist es wichtig, dass die Trainer in kurzer Zeit fit für die Fläche sind. SAFS & BETA vermittelt den Studenten und Auszubildenden von Beginn an fachspezifische Inhalte für die Fitnessbranche. Das war für mich ein wichtiges Entscheidungskriterium. Darüber hinaus bietet SAFS & BETA einen vorteilhaften Bewerbervermittlungsservice. Aufgrund der sehr guten Erfahrungen mit dem Bildungssystem von SAFS & BETA wollen wir die Zusammenarbeit langfristig aufrechterhalten.“

**Alexander Heermann, Operations Manager von 10 Anlagen der BoRa Sports GmbH, EASYFITNESS**



Das duale Studium von SAFS & BETA hat einen großen Vorteil gegenüber anderen Anbietern: Die vorangestellte sportliche Ausbildung zur Trainer A-Lizenz. Die Studenten können bereits nach kurzer Zeit auf der Trainingsfläche mit der abgeschlossenen B-Lizenz eingesetzt werden. Und „können auch richtig was“, wenn Sie die Module abgeschlossen haben. Darüber hinaus ist mir der Kontakt zur Studienberatung sehr wichtig. Bei Fragen oder Anliegen haben sie ein offenes Ohr und unterstützen mich als Studioinhaberin. Ebenso positiv ist, dass die Studenten bis zum Ende der Ausbildung telefonisch betreut werden.

**Jutta Christmann, Inhaberin von „Bewegend – einfach Frau sein“**



Als Ausbildungsbetrieb wollen wir unseren Studenten und Auszubildenden eine berufliche Perspektive bieten. Durch die rein fitnessspezifische Ausbildung im ersten Jahr werden unsere Trainer schnell ausgebildet und können so nach kurzer Zeit als Fachkraft eingesetzt werden. Hier von profitieren sowohl die Studenten, als auch der Ausbildungsbetrieb. Vorteilhaft ist auch der Bewerberservice durch den wir in regelmäßigen Abständen Bewerberprofile für unsere Region erhalten. Zusammengefasst bietet SAFS & BETA eine sehr interessante Alternative im Bereich Studium und Ausbildung.

**Lucas van Laak, Geschäftsführer Fitnessco**

## INTERVIEW

**Studentin Sabina und Ausbildungsleiterin Cori Bomhardt vom Platinum Sports Club in Neu-Anspach über ihre Erfahrungen mit dem Studienkonzept von SAFS & BETA.**



**Welche Erfahrungen haben Sie mit SAFS & BETA als Ausbildungspartner?**

Fr. Bomhardt: Als ich erstmals mit der Studienberatung von SAFS & BETA in Kontakt kam, war ich von Beginn an begeistert. Die Zusammenarbeit funktionierte einwandfrei und das ganze Team ist sympathisch und hilfsbereit. Deshalb suchten wir dann gezielt nach einer Person für diesen Studiengang. Mit Sabina fanden wir eine sympathische und geeignete Studentin.

**Wo sehen Sie die Vorteile von SAFS & BETA?**

Fr. Bomhardt: Für mich sind das ganz klar die beiden getrennten Abschlüsse. Ich finde es toll, dass im ersten Jahr der Fokus auf

der sportlichen Ausbildung liegt und die Studentin somit sofort voll einsetzbar ist. Danach beginnt sie dann das Studium und damit stehen ihr alle Türen offen. Sabina absolviert ein allgemeines BWL-Studium und zusätzlich eine fantastische Ausbildung als Trainerin.

Ich mache das schon seit mehr als 20 Jahren aber SAFS & BETA hat mich überzeugt. Nach diesem Studium hält Sabina etwas in der Hand und kann damit alle beruflichen Wege gehen.

**Sabina, weshalb hast Du Dich für SAFS & BETA entschieden?**

Sabina: Für mich war wichtig, dass ich eine Fitnessausbildung habe und zusätzlich eine allgemeine BWL-Ausbildung. Damit kann ich nach meinem Abschluss auch einen Master machen und bin bei meiner Berufswahl flexibel beziehungsweise nicht auf den Fitnessbereich beschränkt.

**Würdet Ihr SAFS & BETA weiterempfehlen?**

Sabina: Absolut. Man hat einen persönlichen Ansprechpartner und kann sich immer an ihn wenden. Die Kommunikation ist top!

**Frau Bomhardt, haben Sie noch einen Tipp für andere Ausbildungsbetriebe?**

Fr. Bomhardt: Ausbildungsstudio zu sein, muss man wollen und auch bereit sein, Verantwortung zu übernehmen und in die Ausbildung zu investieren. Das Studio hat die Aufgabe, seine Studenten oder Azubis zu unterstützen, zum Beispiel mit einem Entgegenkommen der Arbeitszeiten für die Prüfungsvorbereitung oder Ähnliches. Ist man als Studio dazu nicht bereit, wird es nicht funktionieren. Wir wissen auf jeden Fall, dass sich bei Rohdiamanten wie Sabina der Aufwand lohnt.

# **INTERNATIONAL BUSINESS ADMINISTRATION (EURO-FH)**

## TRAINERAUSBILDUNG + BACHELOR OF ARTS



Internationales Denken und Handeln sind gefragter denn je! Von Fach- und Führungskräften in der Wirtschaft werden nicht nur umfangreiche fachliche Qualifikationen verlangt. Gefragt sind auch internationales Know-How, globale wirtschaftspolitische Kenntnisse und Einblicke in die Lebens- und Arbeitsbedingungen im Ausland. Absolventen des Studiengangs International Business Administration sind diesen Anforderungen gewachsen.

Ganz gleich, ob z. B. als Inhaber eines Fitnessstudios, als Führungskraft im Fitnessmarkt, oder in einem weltweit agierenden Konzern - mit dem Bachelor of Arts in International Business

Administration werden die besten Voraussetzungen erfüllt, um in einer beliebigen Branche Karriere zu machen.

Das Studium teilt sich in zwei Bereiche auf - im ersten Jahr absolviert der Student die sportliche Ausbildung bis hin zur Fitnessstrainer A-Lizenz. Im Anschluss findet die Immatrikulation an der Hochschule statt und das Fernstudium beginnt.

Neben der Trainertätigkeit im Studio sind ca. 15 Stunden pro Woche für die Aufarbeitung der zugesandten Lehrmaterialien vorgesehen.

### **MIT DIESEM ABSCHLUSS STEHEN DEM STUDENTEN ZAHLREICHE KARRIEREMÖGLICHKEITEN OFFEN:**

- Consulting oder Projektmanagement
- Internationales Marketing
- Personalmanagement
- Rechnungswesen und Controlling
- Beschaffungs- oder Vertriebsmanagement

# INTERNATIONAL BUSINESS ADMINISTRATION (EURO-FH)

## STUDIENPLAN

### TRAINERAUSBILDUNG SAFS & BETA

1. + 2. SEMESTER	<b>BASISSTUFE</b>	• Fitnesstrainer B-Lizenz	7 Tage + Prüfung
	<b>AUFAUSTUFE</b>	• Physio-Fitnesstrainer • Trainer für Leistungsdiagnostik	3 Tage + Hausarbeit 3 Tage + Hausarbeit
	<b>PROFISTUFE</b>	• Ernährungs-Coach B-Lizenz • Training-Sales-Erfolg • Rückentrainer • Fitnesstrainer A-Lizenz	3+3 Tage + Prüfung 3 Tage 3 Tage Abschlussprüfung

Optional auch andere Lizenzen möglich.

### STUDIUM INTERNATIONAL BUSINESS ADMINISTRATION EURO-FH (B.A.)

3. SEMESTER	<b>WISSENSCHAFTL. ARBEITEN UND EINFÜHRUNG IN DAS STUDIUM</b>	• Organisation und Lerntechniken im Fernstudium • Wissenschaftliches Arbeiten	Klausur und Präsenzseminar
	<b>ENGLISH FOR BUSINESS</b>	• Grundlagen der Wirtschaftssprache	Klausur
	<b>PERSONAL, FÜHRUNG UND ORGANISATION</b>	• Grundlagen der Organisationsentwicklung und Personalführung • Kommunikations- & Konfliktmanagement	Klausur und Präsenzseminar
	<b>ASPECTS OF INTERNATIONAL MANAGEMENT</b>	• Grundlagen des IM • Internationales Management in Entwicklungs-Ländern	Klausur
	<b>ALLGEMEINE BWL</b>	• Grundlagen der ABWL	Klausur
4. SEMESTER	<b>QUANTITATIVE METHODEN</b>	• Differenzialrechnung, Investitions- und Abschreibungsrechnung	Klausur
	<b>VOLKSWIRTSCHAFTSLEHRE</b>	• Grundlagen der VWL, Mikro- und Makroökonomie	Klausur
	<b>MARKETING</b>	• Marketing Strategy • Marketing Mix	Klausur
5. SEMESTER	<b>GRUNDLAGEN DER RECHNUNGSLEGUNG</b>	• Buchführung und Bilanzierung	Klausur
	<b>INVESTITION &amp; FINANZIERUNG</b>	• Investitionsarten • Investitionsrechnung • Arten und Formen der Finanzierung	Klausur
	<b>MULTI INTERNATIONAL ORGANIZATION</b>	• Grundlagen von multiinternationalen Unternehmen • Unternehmensstrategien im internationalen Kontext	Klausur
	<b>PROJEKT ZUM INTERNATIONALEN MARKETING</b>	• International Marketing Research • Projektmanagement • Virtuelle Projektarbeit • Visualisieren und Präsentieren	Klausur und Präsenzseminar
	<b>KOSTENRECHNUNG &amp; CONTROLLING</b>	• Kostenarten und Kostenstellenrechnung • Operatives und strategisches Controlling	Klausur
6. SEMESTER	<b>UNTERNEHMENSFÜHRUNG</b>	• Konzepte und Modelle der Unternehmensführung • Managementtechniken	Klausur
	<b>WIRTSCHAFTSSPRACHEN (1 VON 3)</b>	• Wirtschaftsfranzösisch • Wirtschaftsspanisch • Wirtschaftsenglisch	Klausur
	<b>WIRTSCHAFTSRECHT</b>	• Grundlagen des Rechts und Grundzüge des Wirtschaftsprivatrechts • Grundlagen des europäischen Rechts	Klausur
	<b>INTERNATIONALE STUDIEN</b>	• Europäische Integration • Intercultural Management	Online Seminar
7. SEMESTER	<b>INTERNATIONALES SEMINAR</b>	• Compulsory Seminar Abroad	Auslandsseminar
	<b>WELTWIRTSCHAFT</b>	• Außenwirtschaftstheorie und -politik • Globalisierung und die Rolle Europas	Klausur
	<b>WAHLSCHWERPUNKT (2 VON 3)</b>	• Internationale Wirtschaftsbeziehungen • Internationales Handelsmanagement • Global Sourcing and international Recruiting	Je nach Wahl – Online Seminar und Prüfung
	<b>INTERNATIONALE RECHNUNGSLEGUNG</b>	• Ansatz und Bewertung wesentlicher Bilanz-, GuV- und Cashflow-Positionen nach IAS/IFRS	Prüfung
8. SEMESTER	<b>OPERATIONS</b>	• Produktionssysteme und -management • Supply Chain Management	Prüfung
	<b>INFORMATIONSMANAGEMENT</b>	• Grundlagen des Informationsmanagements • Grundlagen der Wirtschaftsinformatik	Prüfung

Der aufgezeigte Studiengang dient lediglich zur Übersicht und Orientierung. Die Reihenfolge der Module sowie deren Länge kann variieren und ist daher nicht fest bestimmt.  
Je nach Hochschule und Semester kann eine Klausur eine Präsenzprüfung, Hausarbeit oder Einsendeaufgabe sein.

### BACHELOR-THESIS

Selbstständige Ausarbeitung einer wirtschaftlichen oder betrieblichen Fragestellung.

# **SALES & MANAGEMENT (EURO-FH)**

## TRAINERAUSBILDUNG + BACHELOR OF ARTS



Die Bereiche Sales & Management sind essentiell für jedes Unternehmen. Jedes Fitnessstudio und jede Fitnesskette benötigt Vertriebsprofis, die sie bei einer professionellen Positionierung und Abgrenzung vom Wettbewerb unterstützt.

In diesem Studiengang beschäftigen sich die Studierenden sowohl mit den betriebswirtschaftlichen Anforderungen in Unternehmen als auch mit den praxisorientierten Aufgaben eines Vertriebels. Sie lernen komplexe betriebs- und insbesondere vertriebswirtschaftliche Problemsituationen, auch im internationalen Umfeld, zu beschreiben, zu analysieren und zu lösen.

Damit sind die Studierenden bestens gewappnet, um künftig selbstständig neue Lösungsansätze für Fragestellungen in Unternehmen und Institutionen zu entwickeln, zu diskutieren und umzusetzen.

Das Studium teilt sich in zwei Bereiche auf - im ersten Jahr absolviert der Student die sportliche Ausbildung bis hin zur Fitnessstrainer A-Lizenz. Im Anschluss findet die Immatrikulation an der Hochschule statt und das Fernstudium beginnt.

Neben der Trainertätigkeit im Studio sind ca. 15 Stunden pro Woche für die Aufarbeitung der zugesandten Lehrmaterialien vorgesehen.

### **ABSOLVENTEN DES STUDIENGANGS SIND UMFASSEND ALS FÜHRUNGSKRÄFTE IM VERTRIEB QUALIFIZIERT. MÖGLICHE BERUFSFELDER SIND:**

- Führungspositionen speziell in der Fitnessbranche
- Key-Account-Manager
- Verkaufs- oder Vertriebsleiter
- Regionalleiter oder Projektleiter im Vertrieb

# SALES & MANAGEMENT (EURO-FH)

## STUDIENPLAN

### TRAINERAUSBILDUNG SAFS & BETA

1. + 2. SEMESTER	<b>BASISSTUFE</b>	• Fitnesstrainer B-Lizenz	7 Tage + Prüfung
	<b>AUFBAAUSTUFE</b>	• Physio-Fitnesstrainer • Trainer für Leistungsdiagnostik	3 Tage + Hausarbeit 3 Tage + Hausarbeit
	<b>PROFISTUFE</b>	• Ernährungs-Coach B-Lizenz • Training-Sales-Erfolg • Rückentrainer • Fitnesstrainer A-Lizenz	3+3 Tage + Prüfung 3 Tage 3 Tage Abschlussprüfung

Optional auch andere Lizenzen möglich.

### STUDIUM SALES & MANAGEMENT EURO-FH (B.A.)

3. SEMESTER	<b>EINFÜHRUNG IN DAS STUDIUM UND WISSENSCHAFTLICHES ARBEITEN</b>	• Organisation und Lerntechniken im Fernstudium	Klausur und Präsenzseminar
	<b>INFORMATIONSMANAGEMENT</b>	• Grundlagen des Informationsmanagements und der Wirtschaftsinformatik	Klausur
	<b>ALLGEMEINE BETREIBSWIRTSCHAFTSLEHRE</b>	• Grundlagen der ABWL	Klausur
	<b>QUANTITATIVE METHODEN</b>	• Mathematische Grundbegriffe, Integralrechnung Zeitreihenanalysen	Klausur
	<b>MANAGEMENT DER KUNDENBEZIEHUNG</b>	• Servicemanagement und CRM, Kundenorientierte Gesprächsführung	Klausur und Präsenzseminar
	<b>VOLKSWIRTSCHAFTSLEHRE</b>	• Grundlagen der VWL, Mikroökonomik & Makroökonomik	Klausur
	<b>ENGLISH FOR BUSINESS</b>	• Grundlagen der Wirtschaftssprache	Klausur
	<b>OPERATIONS</b>	• Produktionsmanagement & Supply Chain Management	Klausur
	<b>PSYCHOLOGIE IM VERKAUF</b>	• Markt- und Werbepsychologie & Systematische Akquise	Klausur und Präsenzseminar
	<b>INTERNATIONALE STUDIEN</b>	• Europäische Integration & Intercultural Management	Klausur und Online Seminar
4. SEMESTER	<b>MARKETING</b>	• Grundlagen des Marketing in internationalem Kontext	Klausur und Präsenzseminar
	<b>PREISFINDUNG UND PREISDURCHSETZUNG</b>	• Grundlagen des Preismanagements	Klausur und Präsenzseminar
	<b>GRUNDLAGEN DER RECHNUNGSLEGUNG</b>	• Buchführung und Bilanzierung	Klausur
	<b>WIRTSCHAFTSRECHT</b>	• Rechts und Grundzüge des Wirtschaftsprivatrechts	Klausur
	<b>VERTRAGSANBAHNUNG UND VERTRAGSABSCHLUSS</b>	• Vertragsverhandlungen und Vertragsmanagement	Klausur und Präsenzseminar
	<b>KOSTENRECHNUNG UND CONTROLLING</b>	• Normal- und Plankostenrechnung, OReratives & strategisches Controlling	Klausur
	<b>INTERNATIONALES SEMINAR</b>	• 2-wöchiges Auslandsmodul zur Vertiefung von internationalen Kompetenzen	Mündliche Prüfung
	<b>INVESTITION UND FINANZIERUNG</b>	• Investitionsarten und -rechnung, Finanzplanung und Verschuldungsanalyse	Klausur
	<b>PERSONAL, FÜHRUNG UND ORGANISATION</b>	• Grundlagen der Organisationsentwicklung und Personalführung	Klausur und Präsenzseminar
	<b>STEUERUNG VON VERTRIEBSORGANISATION</b>	• Vertriebsorganisation und -steuerung, Key Account Management	Klausur und Präsenzseminar
5. SEMESTER	<b>INTERNATIONAL SALES AND MARKETING STRATEGY</b>	• Marketing Research & International Marketing	Klausur
	<b>UNTERNEHMENSFÜHRUNG</b>	• Managementtechniken und Konzepte der Unternehmensführung	Klausur
	<b>VERTRIEBSRECHT</b>	• Vertriebsverträge und Incoterms, Produkthaftung und Produzentenhaftung	Klausur

Der aufgezeigte Studiengang dient lediglich zur Übersicht und Orientierung. Die Reihenfolge der Module sowie deren Länge kann variieren und ist daher nicht fest bestimmt.  
Je nach Hochschule und Semester kann eine Klausur eine Präsenzlausur, Hausarbeit oder Einsendeaufgabe sein.

### BACHELOR-THESIS

Selbstständige Ausarbeitung einer wirtschaftlichen oder betrieblichen Fragestellung.

# BETRIEBSWIRTSCHAFTSLEHRE (EURO-FH)

## TRAINERAUSBILDUNG + BACHELOR OF SCIENCE



Dieser BWL-Studiengang zeichnet sich insbesondere durch seine aktuellen, praxisorientierten Inhalte aus. So kann das erlangte Fachwissen direkt im Beruf angewendet werden. Die Studierenden können aus verschiedenen Schwerpunkten eine Spezialisierung wählen.

Gerade der Fitnessmarkt bietet hier vielfältige Möglichkeiten. Ob direkt in einem Fitnessstudio oder eher im Bereich der Fitnessindustrie: der Studiengang Betriebswirtschaftslehre ist die grundlegende Basis für beruflichen Erfolg.

Unternehmen müssen ständig eine Reihe von Herausforderungen bewältigen, wie beispielsweise den Wettbewerbsdruck oder die Veränderungen der politischen beziehungsweise wirtschaftlichen Rahmenbedingungen. Dafür werden Fachkräfte benötigt,

die in diesen Situationen einen klaren Kopf bewahren und mit Fachwissen lösungsorientiert agieren können. Mithilfe des Studiengangs Betriebswirtschaftslehre erwerben die Studierenden diese Kenntnisse und erlangen die Fähigkeit, solche Problemstellungen selbstständig zu lösen.

Das Studium teilt sich in zwei Bereiche auf - im ersten Jahr absolviert der Student die sportliche Ausbildung bis hin zur Fitnessstrainer A-Lizenz. Im Anschluss findet die Immatrikulation an der Hochschule statt und das Fernstudium beginnt.

Neben der Trainertätigkeit im Studio sind ca. 15 Stunden pro Woche für die Aufarbeitung der zugesandten Lehrmaterialien vorgesehen.

### MIT DEM STUDIUM DER BETRIEBSWIRTSCHAFTSLEHRE QUALIFIZIEREN SICH ABSOLVENTEN FÜR EIN BREITES SPEKTRUM AN BERUFLICHEN MÖGLICHKEITEN IM GEHOBENEN MANAGEMENT VERSCHIEDENER BRANCHEN.

- Management-, Abteilungs- und Projektleitungsfunktionen in mittleren- bis größeren Unternehmen
- Fach- und Führungspositionen in allen Unternehmensbereichen
- Beratungsfunktionen

# BETRIEBSWIRTSCHAFTSLEHRE (EURO-FH)

## STUDIENPLAN

### TRAINERAUSBILDUNG SAFS & BETA

1. + 2. SEMESTER	<b>BASISSTUFE</b>	• Fitnesstrainer B-Lizenz	7 Tage + Prüfung
	<b>AUFBAUSTUFE</b>	• Physio-Fitnesstrainer • Trainer für Leistungsdiagnostik	3 Tage + Hausarbeit 3 Tage + Hausarbeit
	<b>PROFISTUFE</b>	• Ernährungs-Coach B-Lizenz • Training-Sales-Erfolg • Rückentrainer • Fitnesstrainer A-Lizenz	3+3 Tage + Prüfung 3 Tage 3 Tage Abschlussprüfung

Optional auch andere Lizenzmöglichkeiten.

### STUDIUM BETRIEBSWIRTSCHAFTSLEHRE EURO-FH (B.Sc.)

3. SEMESTER	<b>EINFÜHRUNG STUDIUM</b>	• Organisation und Lerntechniken im Fernstudium • Wissenschaftliches Arbeiten	Klausur und Präsenzseminar
	<b>ALLGEMEINE BETRIEBSWIRTSCHAFTSLEHRE</b>	• Grundlagen der ABWL	Klausur
	<b>PERSONAL, FÜHRUNG UND ORGANISATION</b>	• Grundlagen der Organisationsentwicklung und Personalführung	Klausur und Präsenzseminar
	<b>GRUNDLAGEN DER RECHNUNGSLEGUNG</b>	• Buchführung und Bilanzierung	Klausur
	<b>ENGLISH FOR BUSINESS</b>	• Grundlagen der Weltwirtschaftssprache	Klausur
4. SEMESTER	<b>MARKETING</b>	• Grundlagen des Marketing in internationalem Kontext	Klausur
	<b>KOSTENRECHNUNG UND CONTROLLING</b>	• Normal- und Plankostenrechnung • Operatives und Strategisches Controlling	Klausur
	<b>QUANTITATIVE METHODEN</b>	• Differenzialrechnung, Investitions- und Abschreibungsrechnung	Klausur
	<b>INVESTITION UND FINANZIERUNG</b>	• Investitionsarten- und Rechnung	Klausur
	<b>INFORMATIONSMANAGEMENT</b>	• Grundlagen des Informationsmanagements und der Wirtschaftsinformatik	Klausur
5. SEMESTER	<b>WIRTSCHAFTSRECHT</b>	• Grundlagen des Rechts sowie europäisches Wirtschaftsrecht	Klausur
	<b>PROJEKTMANAGEMENT</b>	• Aufgaben, Methoden und Techniken des Projektmanagements	Klausur
	<b>OPERATIONS</b>	• Produktionssysteme und Supply • Chain Management	Klausur
	<b>CHANGE MANAGEMENT</b>	• Grundlagen und Interventionsmethoden des Change Management	Klausur
	<b>VERHALTENSÖKONOMIK</b>	• Behavioral Finance & Accounting Schriftliche	Klausur
6. SEMESTER	<b>HERAUSFORDERUNGEN DER WIRTSCHAFTSPOLITIK</b>	• Konjunktur-, Finanz- und Wirtschaftspolitik	Klausur
	<b>VOLKSWIRTSCHAFTSLEHRE</b>	• Grundlagen der VWL • Mikro- und Makroökonomie	Klausur
	<b>UNTERNEHMENSFÜHRUNG</b>	• Unternehmensführung und Managementtechniken	Klausur
	<b>CONSULTING</b>	• Grundlagen der Unternehmensberatung und Praxisanwendung	Klausur
	<b>UNTERNEHMENSBESTEUERUNG</b>	• Grundlagen des deutschen Steuersystems • Steuerpolitik	Klausur
7. SEMESTER	<b>WIRTSCHAFTSETHIK UND CORPORATE GOVERNANCE</b>	• Wirtschaftsethik und Corporate Governance	Klausur
	<b>GESCHÄFTSMODELLE UND BUSINESSPLAN</b>	• Inhalte und Struktur eines Businessplans • Markt- und Wettbewerbsanalyse	Klausur und Präsenzseminar
	<b>WAHLSCHWERPUNKT (1 VON 6)</b>	• Marketing • Personal und Organisation • Rechnungswesen • Logistik • Unternehmensrecht	Klausur

Der aufgezeigte Studiengang dient lediglich zur Übersicht und Orientierung. Die Reihenfolge der Module sowie deren Länge kann variieren und ist daher nicht fest bestimmt. Je nach Hochschule und Semester kann eine Klausur eine Präsenzprüfung oder eine Hausarbeit oder eine Endseminaraufgabe sein.

### BACHELOR-THESIS

Selbstständige Ausarbeitung einer wirtschaftlichen oder betrieblichen Fragestellung.

# **PRÄVENTIONS- & GESUNDHEITSMANAGEMENT (APOLLON HOCHSCHULE)**

**TRAINERAUSBILDUNG + BACHELOR OF ARTS**



Prävention ist kein neuer Trend, denn unsere Gesellschaft ist mit ständig steigenden Krankheitskosten konfrontiert. Das liegt zum einen am demografischen Wandel, zum anderen an den sogenannten Lifestyle-Risiken wie Rauchen, Alkohol, Bewegungsmangel und ungesunder Ernährung.

Der richtige Umgang mit diesen Herausforderungen birgt ein immenses Potenzial für Präventions- und Gesundheitsmanager, die für diese komplexen Aufgaben gut ausgebildet sein müssen.

Das Ziel dieses Studiums ist es, den Absolventen alle Fähigkeiten und Fertigkeiten zu vermitteln, um den Anforderungen des Fitness- und Gesundheitsmarktes gerecht zu werden und Konzepte aller Art erstellen und realisieren zu können.

Die Studenten sind nach Abschluss des Studiums Spezialisten für Prävention und Gesundheitsförderung und können sich als solche am Arbeitsmarkt etablieren. Für die Fitnessbranche ist dieser Studiengang deshalb so wertvoll, weil er Fitness, Gesundheit und Prävention mit wirtschaftlichen Fachkenntnissen kombiniert.

Das Studium teilt sich in zwei Bereiche auf - im ersten Jahr absolviert der Student die sportliche Ausbildung bis hin zur Fitnessstrainer A-Lizenz. Im Anschluss findet die Immatrikulation an der Hochschule statt und das Fernstudium beginnt.

Neben der Trainertätigkeit im Studio sind ca. 15 Stunden pro Woche für die Aufarbeitung der zugesandten Lehrmaterialien vorgesehen.

## **ABSOLVENTEN DIESES STUDIENGANGS HABEN HERVORRAGENDE BERUFLICHE PERSPEKTIVEN IN DEN VERSCHIEDENSTEN GESUNDHEITLICHEN EINRICHTUNGEN:**

- Projektleiter für Gesundheitsmanagement und Personalentwicklung
- Präventionscoach
- Projektmanager in Präventions- und Gesundheitsprojekten
- Bereichsleiter Versorgungs- und Gesundheitsmanagement
- Präventionsbeauftragter

# PRÄVENTIONS- & GESUNDHEITSMANAGEMENT (APOLLON HOCHSCHULE)

## STUDIENPLAN

### TRAINERAUSBILDUNG SAFS & BETA

1. + 2. SEMESTER	<b>BASISSTUFE</b>	• Fitnesstrainer B-Lizenz	7 Tage + Prüfung
	<b>AUFWAUSTUFE</b>	• Physio-Fitnesstrainer • Trainer für Leistungsdiagnostik	3 Tage + Hausarbeit 3 Tage + Hausarbeit
	<b>PROFISTUFE</b>	• Ernährungs-Coach B-Lizenz • Training-Sales-Erfolg • Rückentrainer • Fitnesstrainer A-Lizenz	3+3 Tage + Prüfung 3 Tage 3 Tage Abschlussprüfung

Optional auch andere Lizzenzen möglich.  
Je nach Hochschule und Semester kann eine Klausur eine Präsentklausur, Hausarbeit oder Einsemaufgabe sein.

### STUDIUM PRÄVENTION & GESUNDHEITSMANAGEMENT APOLLON (B.A.)

3. SEMESTER	<b>KOMPETENZEN FÜR STUDIUM UND KARRIERE</b>	• Gesundheitswirtschaftliche Zusammenhänge • Wissenschaftliches Arbeiten • Projektmanagement • Kommunikation • Visualisieren, Präsentieren und Moderieren	2 Seminare, Fallaufgaben
	<b>ALLGEMEINE BETRIEBSWIRTSCHAFTSLEHRE</b>	• Grundlagen des Wirtschaftens; Betriebstypen und -klassen • Portfolioanalyse; Wirtschaftlichkeitsrechnung • Instrumente des strategischen Managements	Präsentklausur, Fallaufgabe
	<b>RECHTLICHE GRUNDLAGEN</b>	• Einführung in das deutsche Rechtssystem • Grundlagen der Sozialversicherung	Fallaufgabe
	<b>PUBLIC HEALTH, PRÄVENTION UND GESUNDHEITSFÖRDERUNG</b>	• Analytische Verfahren, Screening • Erkrankungshäufigkeit • Volks- und Zivilisationskrankheiten	Präsentklausur
4. SEMESTER	<b>ANGEWANDTE FORSCHUNGSMETHODEN</b>	• Statistische Methoden zur Informations- und Erkenntnisgewinnung • Untersuchungsdesign	Präsentklausur, Fallaufgabe
	<b>GESUNDHEITSSOZIOLOGIE UND -PSYCHOLOGIE UND GESUNDHEITSBEZOGENES MOTIVATIONSMANAGEMENT</b>	• Gesundheitssociologie • Gesundheitspsychologie und Gesundheitsbezogenes Motivationsmanagement	Fallaufgabe
	<b>GESUNDHEITSPOLITIK &amp; GESUNDHEITLICHE UNGLEICHHEITEN</b>	• Gesundheitssystemgestaltung • Nationale und Internationale Gesundheitsberichterstattung	Präsentklausur, Fallaufgabe
	<b>ANGEWANDTE PRÄVENTION &amp; GESUNDHEITSFÖRDERUNG</b>	• Gesundheitliche Settings und Lebensphasen • Verhaltensorientierte Ansätze	Hausaufgabe, Fallaufgabe
	<b>VOLKSWIRTSCHAFTSLEHRE</b>	• Grundlagen, Wirtschaftsordnung • Konjunktur, Wirtschaftspolitik	Fallaufgabe
	<b>VERSORGUNGSMANAGEMENT UND EVALUATIONSMETHODEN</b>	• Bedarf an Versorgungsmanagement und mögliche Versorgungslücken • Ökonomische Hemmnisse • Fehlervermeidung	Fallaufgabe
	<b>ANGEWANDTE PRÄVENTION &amp; GESUNDHEITSFÖRDERUNG</b>	• Gesundheitliche Settings und Lebensphasen • Verhaltensorientierte Ansätze	Hausarbeit, Fallaufgabe
	<b>HUMAN RESOURCE MANAGEMENT UND ORGANISATION</b>	• Personalmanagement • Personalführung und -entwicklung • Organisation	Präsentklausur, Fallaufgabe
6. SEMESTER	<b>MARKETING</b>	• Strategisches und Operatives Marketing Management	Fallaufgabe
	<b>PROZESS- UND QUALITÄTSMANAGEMENT</b>	• Qualitätsbegriff und -beurteilung, QM Systeme, Prozessororganisation	Fallaufgabe
	<b>BETRIEBLICHES GESUNDHEITSMANAGEMENT</b>	• Grundlagen, Analyse und Planung • Umsetzung und Evaluation	Präsentseminar, Fallaufgabe
	<b>BETRIEBLICHES FINANZWESEN UND CONTROLLING</b>	• Investitionen und Finanzierung • Controlling	Fallaufgabe
7. SEMESTER	<b>KOOPERATIONS- UND NETZWERKMANAGEMENT</b>	• Kooperationen und Netzwerke im Bereich Prävention und Gesundheitsförderung • Planung, Umsetzung und Controlling von/in Kooperationen und Netzwerken	Projektplan
	<b>PRÄVENTIONSMARKETING</b>	• Strategisches Healthmarketing-Management in Bezug auf Kunden, Konkurrenten, Anspruchsgruppen und Mitarbeiter	Gruppenprojekt
	<b>ETHIK UND KOMMUNIKATION</b>	• Spezielle Aspekte der Kommunikation • Ethik	Präsentseminar, Fallaufgabe
8.	<b>WAHLPFlichtfach (2 aus 6)</b>	1. Digitale Prävention mit und in Neuen Medien 2. Sportmanagement 3. Ernährungsmanagement 4. Umwelt und Gesundheit 5. Gesundheitspädagogik 6. Psychische Gesundheit / Mental Health	Fallaufgabe
	<b>PRAKTIKUM</b>	• Kaufmännische und Gesundheitsberufe können als Praktikum angerechnet werden	Praktikumsbericht

Der aufgezeigte Studiengang dient lediglich zur Übersicht und Orientierung. Die Reihenfolge der Module sowie deren Länge kann variieren und ist daher nicht fest bestimmt.  
Je nach Hochschule und Semester kann eine Klausur eine Präsentklausur, Hausarbeit oder Einsemaufgabe sein.

### BACHELOR-THESIS

Selbstständige Ausarbeitung einer wirtschaftlichen oder betrieblichen Fragestellung.

# **BUSINESS ADMINISTRATION (FOM)**

## TRAINERAUSBILDUNG + BACHELOR OF ARTS



Ob Kleinbetrieb, Mittelständler oder Großkonzern – kein Unternehmen kommt ohne betriebswirtschaftliche Generalisten aus. Als Absolvent des Bachelor Studiengangs Business Administration ist ein wirtschaftswissenschaftliches Gesamtverständnis gefragt. Nach dem Abschluss ist man flexibel in vielen Bereichen – vom Marketing über das Controlling bis hin zum Personalmanagement – einsetzbar.

Das berufsbegleitende Bachelor Studium Business Administration qualifiziert die Studierenden praxisnah für Fach- und Führungsaufgaben. Die Schwerpunkte des Studiengangs liegen in der Vermittlung von betriebs- und volkswirtschaftlichen Kenntnissen, wirtschaftsrechtlichem Fachwissen und wissenschaftlichen Methoden. Auch persönliche Kompetenzen wie das Selbstmanagement oder individuelle Lernstrategien werden ausgebaut.

Im Verlauf des Bachelor Studiengangs kann eine Vertiefungsrichtung gewählt werden: Als betrieblicher „Allrounder“ mit der Vertiefung Management oder als Spezialist in Richtung Marketing & Vertrieb, Personal oder Einkauf & Logistik.

Das Studium teilt sich in zwei Bereiche auf - im ersten Jahr absolviert der Student die sportliche Ausbildung bis hin zur Fitnessstrainer A-Lizenz. Im Anschluss findet die Immatrikulation an der Hochschule statt und das Präsenzstudium beginnt.

Neben der Trainertätigkeit im Studio sind ca. 12 Stunden pro Woche für den Besuch von verschiedenen Vorlesungen an der Hochschule vorgesehen.

### **DER STUDIENGANG QUALIFIZIERT DIE STUDIERENDEN FÜR DIE ÜBERNAHME VON FÜHRUNGSPositionEN IN DEN FOLGENDEN BEREICHEN:**

- Fach- und Führungspositionen in sämtlichen betriebswirtschaftlich geprägten Funktionsbereichen in einer Vielzahl von Branchen und Unternehmen
- Controlling
- Personalmanagement
- Marketing

# BUSINESS ADMINISTRATION (FOM)

## STUDIENPLAN

### TRAINERAUSBILDUNG SAFS & BETA

1. + 2. SEMESTER	<b>BASISSTUFE</b>	• Fitnesstrainer B-Lizenz	7 Tage + Prüfung
	<b>AUFBAAUSTUFE</b>	• Physio-Fitnesstrainer • Trainer für Leistungsdiagnostik	3 Tage + Hausarbeit 3 Tage + Hausarbeit
	<b>PROFISTUFE</b>	• Ernährungs-Coach B-Lizenz • Training-Sales-Erfolg • Rückentrainer • Fitnesstrainer A-Lizenz	3+3 Tage + Prüfung 3 Tage 3 Tage Abschlussprüfung

Optional auch andere Lizenzen möglich.

### STUDIUM BUSINESS ADMINISTRATION FOM (B.A.)

3. SEMESTER	<b>MANAGEMENT BASICS</b>	• Grundlagen der BWL, VWL, Recht und Entrepreneurship • Wissenschaftliches Arbeiten	Klausur	
	<b>HUMAN RESOURCES</b>	• Personalmanagement • Personalmarketing	• Personalführung • Personalauswahl und Personalentwicklung	
	<b>KOMPETENZEN &amp; SELBSTMANAGEMENT</b>	• Persönliche Schlüsselkompetenzentwicklung	Abschlussprüfung	
	<b>EINFÜHRUNG QUANTITATIVE METHODEN - MATHEMATIK</b>	• Finanzmanagement • Lineare Algebra • Integralrechnung	Abschlussprüfung	
4. SEMESTER	<b>KOSTENRECHNUNG &amp; BUCHFÜHRUNG</b>	• Kosten- und Leistungsrechnen Buchführung • EDV gestützte Buchführung	Klausur	
	<b>MIKROÖKONOMIK &amp; NEUE INSTITUTIONENÖKONOMIK</b>	• Haushalts-, Unternehmens- und Handelstheorie	Klausur	
	<b>WIRTSCHAFTS- &amp; PRIVATRECHT</b>	• BGB allg. Teil • Schuldrecht allg. Teil • Handelsrecht	Klausur	
	<b>WISSENSCHAFTLICHES ARBEITEN</b>	• Ablaufplanung - Selbst- / Zeitmanagement • Formvorschriften • Forschungsmethoden	Seminararbeit, Klausur	
5. SEMESTER	<b>BESCHAFFUNG, FERTIGUNG &amp; MARKETING</b>	• Grundlagen der Investitionsrechnung und Finanzierung	Klausur	
	<b>BILANZEN &amp; STEUERN</b>	• Grundzüge IFRS • Bilanzanalyse • Steuerlehre	Klausur	
	<b>FINANZIERUNG &amp; INVESTITIONEN</b>	• Stakeholder, Shareholder • Management • Finanzen- und Businessplanung	Seminararbeit, Klausur	
	<b>WIRTSCHAFTSPSYCHOLOGIE</b>	• Finanzpsychologie • Markt- und Konsumpsychologie	Klausur	
6. SEMESTER	<b>STRATEGISCHES MANAGEMENT</b>	• Internationale und globale Strategien • Instrumente des strategischen Managements	Klausur	
	<b>MAKROÖKONOMIE &amp; WIRTSCHAFTSPOLITIK</b>	• Konjunktur, Wachstum, Arbeitsmarkt, Geld, Kredit und Inflation • Wettbewerbspolitik	Klausur	
	<b>WIRTSCHAFTS- UND UNTERNEHMENSPOLITIK</b>	• Moral und Ethik Werte	Klausur	
	<b>WISSENSCHAFTLICHE METHODEN - QUANTITATIVE DATENANALYSE</b>	• Statistische Software • Durchführung einer quantitativen wissenschaftl. Analyse	Seminararbeit, Klausur	
7. SEMESTER	<b>WAHL EINER VERTIEFUNGSRICHTUNG</b>	• Marketing & Vertrieb • Personal	• Management • Controlling	Präsentation, Klausur
	<b>WAHLMODUL</b>	• Verhandlungsführung • Business English • English Communication		Präsentation, Klausur
	<b>OPERATIVES CONTROLLING</b>	• Plankostenrechnung • Kostenmanagement		Klausur
	<b>PROJEKTMANAGEMENT &amp; IT GRUNDLAGEN</b>	• Wirtschaftsinformatik • Informationstechnologie • Softwarewerkzeuge für das Projektmanagement		Klausur
8. SEMESTER	<b>WISSENSCHAFTLICHE METHODEN</b>	• Prinzipien der qualitativen Forschung • Praktische Umsetzung der qualitativen Forschung		Seminararbeit, Klausur
	<b>MODUL-VERTIEFUNGSRICHTUNG</b>	• Je nach Fach		Klausur
9. SEM.	<b>TURNAROUND MANAGEMENT</b>	• Turnaround Analyse / Bestandsaufnahme • Außergerichtliches vs. Gerichtliches Verfahren • Krisenfrüherkennung		Klausur

Der aufgezeigte Studiengang dient lediglich zur Übersicht und Orientierung. Die Reihenfolge der Module sowie deren Länge kann variieren und ist daher nicht fest bestimmt.  
je nach Hochschule und Semester kann eine Klausur eine Präsentationsklausur, Hausarbeit oder Einsendeaufgabe sein.

### BACHELOR-THESIS

Selbstständige Ausarbeitung einer wirtschaftlichen oder betrieblichen Fragestellung.

# INHOUSE SCHULUNGEN

AUS- & FORTBILDUNGEN IN IHREM CLUB

Inhouse-Schulungen in Ihrem Club sind eine optimale Möglichkeit, gleichzeitig und kostengünstig mehrere Ihrer Mitarbeiter aus- und fortzubilden. Sei es eine Grundausbildung oder ein spezielles Thema – unsere Dozenten vermitteln Inhalte, die speziell auf Sie zugeschnitten sind.

- Alle Themen von Fitness über Group-Fitness bis Yoga und Pilates
- Zugeschnitten auf die Bedürfnisse Ihres Clubs
- Zeitliche Flexibilität
- Von 1-tägigen Workshops bis zu kompletten Ausbildungen
- Bereits mit kleinen Gruppen möglich
- Schulungsmaterial wird speziell für Sie erstellt
- Weitere Option: Event für Ihre Mitglieder

#### **Wählen Sie aus unserem großen Ausbildungs-Angebot, z.B.**

- Fitnesstrainer B-Lizenz
- Ernährungs-Coach
- Training-Sales-Erfolg
- Faszientraining + Faszien Yoga
- Schmerz-Coach + Mobility-Coach
- Rückentrainer
- Leistungsdiagnostik

Auf unserer Website [www.safs-beta.de](http://www.safs-beta.de) finden Sie alle Aus- und Fortbildungen von SAFS & BETA!

**Fordern Sie ein detailliertes Angebot an!**



# DUALE BERUFS-AUSBILDUNGEN

TRAINERLIZENZ + BERUFS-ABSCHLUSS

# DUALE BERUFS-AUSBILDUNGEN

Jungen Menschen mit abgeschlossener Schulbildung bieten wir kaufmännische Ausbildungen, die eine erfolgreiche Zukunft in der Fitnessbranche garantieren.

Im ersten Jahr durchläuft Ihr Auszubildender eine Fitnesstrainer-Ausbildung und erwirbt dabei verschiedene SAFS & BETA Trainer-Lizenzen. Die erste Stufe ist die B-Lizenz, die höchste Stufe die A-Lizenz, wobei Sie bei der Wahl des Ausbildungsgangs flexibel sind. SAFS & BETA bietet für Ihren Auszubildenden viele Spezialisierungen, z.B. in Ernährung, Group Training, Personal-Training oder Yoga an – ganz dem Bedarf Ihres Betriebs entsprechend.

Bereits mit einer SAFS & BETA B-Lizenz, die der Auszubildende nach zwei bis drei Monaten erlangt, kann er qualifiziert in Ihrem Ausbildungsbetrieb mitarbeiten und Sie bei alltäglichen Aufgaben tatkräftig unterstützen.

Den schulischen Abschluss erwirbt der Auszubildende nach drei bis dreieinhalb Jahren am Institut für Lernsysteme (ILS) bzw. an einer Berufsschule. Wir bieten Ihnen also zwei Ausbildungsmodelle an:

1. den „Geprüften Betriebswirt“, der im Fernunterricht an der ILS erworben wird und der hoch angesehen ist. Der Vorteil liegt für Ihren Auszubildenden im flexiblen Lernen, d.h. er kann selbst bestimmen, wann er lernen möchte. Für Sie entstehen keine Abwesenheitszeiten im Betrieb.

2. den klassischen „Sport- und Fitnesskaufmann“, der alle Kenntnisse an einer Berufsschule vermittelt und mit einem IHK-Abschluss endet. Hier ist der Auszubildende an die Zeiten der Berufsschule gebunden und ist in dieser Zeit abwesend vom Ausbildungsbetrieb.

Wir empfehlen Ihnen den „Geprüften Betriebswirt“ - Sie treffen jedoch mit beiden Abschlüssen eine gute Wahl für Ihren Auszubildenden, denn in Verbindung mit der hochwertigen Fitnesstrainer-Ausbildung bei SAFS & BETA ermöglichen Sie ihm beste Chancen auf einen qualifizierten Job in der Fitness-, aber auch in anderen Branchen.

## ABLAUF DER DUALEN BERUFS-AUSBILDUNGEN



# DIE VORTEILE DES PRÄSENZUNTERRICHTS VON SAFS & BETA

Die Ausbildungen von SAFS & BETA finden ausschließlich im Präsenzunterricht statt, denn dieser bietet Ihnen einen hohen Mehrwert! Hier sind Ihre Vorteile:



## ANGENEHME ATMOSPHÄRE UND KLEINE LERNGRUPPEN

Egal, ob in der theoretischen Schulung oder der praktischen Umsetzung an den Geräten - bei SAFS & BETA werden Sie immer in kleinen Lerngruppen und in angenehmer Lernatmosphäre unterrichtet.

## PERSÖNLICHE BETREUUNG

Im Präsenzunterricht kann auf Sie persönlich eingegangen werden, was ein flexibles und individuelles Lernen ermöglicht. Sie profitieren 1:1 vom großen Erfahrungsschatz unserer Dozenten.

## AKTIVER UND LEBENDIGER UNTERRICHT

Ein klarer Vorteil unserer Präsenzausbildung ist der lebendige Wissensaustausch. Inhalte können direkt vor Ort und ganz persönlich vermittelt werden. Die erlernten Inhalte können ausprobiert und angewendet werden - so macht Lernen Spaß und ist besonders effektiv!

## ENGE VERKNÜPFUNG VON THEORIE UND PRAXIS

Das Ausbildungskonzept von SAFS & BETA ist so ausgelegt, dass Sie bestmöglich auf Ihren zukünftigen Arbeitsalltag vorbereitet werden. Daher hat die praktische Anwendung in allen unseren Lehrgängen so einen sehr hohen Stellenwert.

## FRAGEN WERDEN SOFORT BEANTWORTET

Die durchgehende Präsenz des Dozenten ist aus unserer Sicht ein wichtiges Qualitätsmerkmal. Wenn Sie Fragen haben, können diese sofort vom Dozenten beantwortet werden.

## PERSÖNLICHES FEEDBACK

Gerade beim Ausprobieren und Erlernen von Übungen sind eine direkte Rückmeldung, sowie Tipps zur Selbstwahrnehmung von großer Wichtigkeit. Da der Dozent vor Ort ist, erhalten Sie immer ein persönliches Feedback.

## REALGETREUE SITUATIONEN

Nach der Ausbildung sollen Sie in der Lage sein, professionell mit Ihren Kunden umzugehen und sie umfassend zu betreuen. Deshalb sind Rollenspiele und das Einstudieren von Betreuungssituationen ein wesentlicher Bestandteil unserer Ausbildungen.

# FACHBERATER FÜR SERVICEMANAGEMENT (IHK)

## TRAINERAUSBILDUNG + IHK-ABSCHLUSS



Mit diesem qualifizierten Abschluß stehen dem Absolventen sowohl in der Fitnessbranche als auch in sehr vielen anderen serviceorientierten Branchen alle Türen offen.

Im ersten Jahr absolviert der Auszubildende eine Trainerausbildung bis hin zur Fitnessstrainer A-Lizenz. Ab dem zweiten Jahr folgen eine theoretische und praktische Ausbildung im Wechsel. Das ILS vermittelt in Form eines Fernlehrganges umfassende Kenntnisse zum Fachberater im Servicemanagement.

Themen des betriebswirtschaftlichen Handelns, der Kommunikation und des Konfliktmanagements, der Unternehmensführung und der Organisation sowie insbesondere des Servicemanagements werden behandelt. Gleichzeitig spezialisiert sich der Auszubildende weiter bei SAFS & BETA in seinem persönlichen Interessen gebiet, beispielsweise als Personal- oder Group-Trainer.

Die praktische Berufserfahrung von vier Jahren, die während dieser Zeit im Betrieb gesammelt wird, bildet die Zulassungsvoraussetzung für die IHK-Prüfung zum Fachberater für Servicemanagement.

Neben der Trainertätigkeit im Studio sind ab dem zweiten Ausbildungsjahr ca. 8-10 Stunden pro Woche für den Fernunterricht vorgesehen. Die Lerninhalte werden durch Studienhefte in ausgedruckter und digitaler Form, multimediale Zusatzangebote sowie Einsende- und Situationsaufgaben vermittelt. Eine attraktive Lernplattform, Webinare und ein abschließendes Präsenzseminar ermöglichen dabei den Austausch mit anderen Auszubildenden und Tuto ren.

### FACHBERATER FÜR SERVICEMANAGEMENT SIND SEHR VIELSEITIG EINSETZBAR, MÖGLICHE TÄGTIGKEITSFELDER SIND:

- In Sport- und Fitnessstudios
- Bei Sportverbänden und -vereinen
- In Wellness- und Gesundheitszentren
- In Sportschulen
- In zahlreichen anderen serviceorientierten Branchen

# FACHBERATER FÜR SERVICEMANAGEMENT (IHK)

## AUSBILDUNGSPLAN

### TRAINERAUSBILDUNG SAFS & BETA

1. JAHR	<b>BASISSTUFE</b>	• Fitnesstrainer B-Lizenz	7 Tage + Prüfung
	<b>AUFBAAUSTUFE</b>	• Trainer für Leistungsdiagnostik • Physio-Fitnesstrainer	3 Tage + Hausarbeit 3 Tage + Hausarbeit
	<b>PROFISTUFE</b>	• Ernährungscoach B-Lizenz • Training-Sales-Erfolg • Rückentrainer • Fitnesstrainer A-Lizenz	3+3 Tage + Prüfung 3 Tage 3 Tage Abschlussprüfung

### FERNSTUDIUM FACHBERATER/-IN FÜR SERVICEMANAGEMENT ILS (IHK)

2. - 4. JAHR	<b>AUFGABEN UND ABLÄUFE IM UNTERNEHMEN</b>	Typologie des Unternehmens, Funktionsbereich, Aufbau des Unternehmens, Managementsystem; Wertschöpfungsprozess	
	<b>MARKETING</b>	Marketingmix, Marken und Markenwerte, Leistungsversprechen, Umsetzung von Marketingmaßnahmen	Einsendeaufgabe
	<b>STEUERUNG VON SERVICELEISTUNGEN</b>	Aspekte des betrieblichen Rechnungswesens, Betriebswirtschaftliche Kennzahlen, Kalkulation von Serviceleistung, Qualitätsmanagement, Vertragsrechtliche Rahmenbedingungen	
	<b>UNTERNEHMENSKULTUR</b>	Unternehmensleitbild, Corporate Identity	
	<b>SITUATIONSGERECHTE KOMMUNIKATION</b>	Schlüsselqualifikation, Kommunikationsmodelle, Anlass-, ziel- und situationsbezogene Kommunikation, Empfängerbezogene Texte, Wirkung von Sprache, Nonverbale Kommunikation, Körpersprache	
	<b>PRÄSENTATION</b>	Präsentationstechnik, Zielsetzung und Zielgruppe, Stimme, Körperhaltung, Gestik	
	<b>MODERATION</b>	Moderationstechniken, Zielsetzung und Zielgruppe, Stimme, Körperhaltung, Gestik	Einsendeaufgabe
	<b>INTERKULTURELLE KOMMUNIKATION</b>	Kulturelle Hintergründe von Verhaltensweisen, Handlungsbäume und Rituale, Interkulturelle Interaktion	
	<b>DIGITALE KOMMUNIKATION</b>	Informations- und Kommunikationssysteme, Elektronische Lernplattform, Social Media, IT-Sicherheit, Datenschutz	
	<b>KONFLIKTMANAGEMENT</b>	Konfliktdynamik, Konfliktbewältigung, Instrumente zur Prävention	
	<b>FÜHRUNG UND ZUSAMMENARBEIT IM TEAM</b>	Führungsverhalten, Führungstechniken und -instrumente, Erfolgskontrolle, Motivationstechniken, Teambildung, Teamarbeit, Methoden der Teamsteuerung	
	<b>PROJEKTMANAGEMENT</b>	Organisation, Projektphasen, Methoden, Techniken	Einsendeaufgabe
	<b>PERSONALWIRTSCHAFT</b>	Personalanforderungsprofile, Personalplanung und -verwaltung, Personaleinsatzplanung, Individuelles Arbeitsrecht, Mitwirkung des Betriebsrats, Tarifrecht	Einsendeaufgabe
	<b>KUNDENBEDÜRFNISSE UND KUNDENORIENTIERUNG</b>	Kundentypen und -bedürfnisse, Kundenzufriedenheit, Kundenbindung, Psychologie im Service, Organisationsformen, Verbraucherrechte	
	<b>INTERAKTION MIT KUNDEN</b>	Serviceleistung, Status und Hierarchie, Auftreten und Erscheinungsbild, Anforderungen besonderer Kundengruppen, Kundenbeschwerden, Situationen mit Konfliktpotenzial	
	<b>DIGITALE KUNDENBEZIEHUNGEN</b>	Digitale Serviceleistungen, Kundenerwartungen, Kundenkontaktpunkte	
	<b>SERVICEORIENTIERTES VERHALTEN UND INDIVIDUELLE GESUNDHEITSPRÄVENTION</b>	Personliche Stärken, Entwicklungsfelder, Selbstreflexion, Innere Einstellung und Emotionen, Stressmanagement, Psychische Widerstandsfähigkeit	Einsendeaufgabe
	<b>SICHERHEITSMANAGEMENT</b>	Arbeitssicherheit, Gesundheitsschutz, Gefahrenquellen und -situationen, Spannungsfeld von Sicherheit und Service, Notfallmanagement	

### TRAINERSPEZIALISIERUNG SAFS & BETA (OPTIONAL)

2. - 4. JAHR JAHR	<b>ZUSATZ TRAINERAUSBILDUNG</b>	Personal Training, Ernährung, Wellness, Group Training, intensive Yoga oder Pilates Matwork (Präsenzkurse)	

### PRÜFUNGSVORBEREITUNG + IHK ABSCHLUSSPRÜFUNG

4. JAHR	<b>PRÜFUNGSVORBEREITUNG</b>	Betriebswirtschaftliches Handeln, Kommunikation und Konfliktmanagement, Organisieren und Führen, Servicemanagement (Prüfungsvorbereitungsseminar in Frankfurt am Main)	
	<b>PRÜFUNG</b>	Prüfung zum Fachberater/-in für Servicemanagement IHK	

# **GEPRÜFTER BETRIEBSWIRT (ILS)**

TRAINERAUSBILDUNG +

BETRIEBSWIRTSCHAFTLICHER FERNLEHRGANG



Die Auszubildenden sind mit dem Zertifikat „geprüfter Betriebswirt“ qualifizierte Mitarbeiter, die über betriebswirtschaftliches Fachwissen sowie SAFS & BETA Trainerlizenzen verfügen. Bereits nach dem ersten Jahr, mit Absolvierung z.B. der Fitnessstrainer A-Lizenz, sind die Auszubildenden fit für die Trainingsfläche und können bereits praktische Erfahrungen sammeln. Dies macht sie zu wertvollen Mitarbeitern, die nach 3,5 Jahren mit den Abläufen im Unternehmen bestens vertraut sind.

Der Fernlehrgang selbst vermittelt branchenübergreifendes Know-How zu unternehmerischen Gesamtzusammenhängen und Betriebsabläufen. Zusätzlich werden Theorie und Praxis der

VWL und BWL sowie die wichtigsten betrieblichen Funktionsbereiche und Schlüsselqualifikationen behandelt.

Alle Lehrinhalte sind leicht verständlich aufbereitet und so praxisbezogen, dass neue Kenntnisse unmittelbar nutzbringend im Berufsalltag angewendet werden können. Im Rahmen des Lehrgangs erwirbt der Auszubildende auch Führungskompetenzen, die auf spätere berufliche Herausforderungen vorbereiten.

Neben der Trainertätigkeit im Studio sind ca. 12 Stunden pro Woche für die Aufarbeitung der zugesandten Lehrmaterialien vorgesehen.

## **DER ABSCHLUSS DES GEPRÜFTEN BETRIEBSWIRTS QUALIFIZIERT FÜR VERSCHIEDENSTE TÄTIGKEITEN IM MANAGEMENT VON BETRIEBEN:**

- Rechnungswesen und Personalverwaltung
- Produktion, Ein- und Verkauf
- Vertriebliche Tätigkeiten in Innen- und Außendienst
- Marketingplanung, Kreative Tätigkeiten

# GEPRÜFTER BETRIEBSWIRT

## AUSBILDUNGSPLAN

### TRAINERAUSBILDUNG SAFS & BETA

1. + 2. SEMESTER	<b>BASISSTUFE</b>	• Fitnesstrainer B-Lizenz	7 Tage + Prüfung
	<b>AUFBAAUSTUFE</b>	• Physio-Fitnesstrainer • Trainer für Leistungsdiagnostik	3 Tage + Hausarbeit 3 Tage + Hausarbeit
	<b>PROFISTUFE</b>	• Ernährungs-Coach B-Lizenz • Training-Sales-Erfolg • Rückentrainer • Fitnesstrainer A-Lizenz	3+3 Tage + Prüfung 3 Tage 3 Tage Abschlussprüfung

Optional auch andere Lizenzen möglich.

### AUSBILDUNG GEPRÜFTER BETRIEBSWIRT (ILS)

3. SEMESTER	<ul style="list-style-type: none"> <li>Arbeitsmethodik und -organisation</li> <li>Betriebswirtschaftslehre – Betriebswirtschaftliche Grundlagen</li> <li>Volkswirtschaftslehre I</li> <li>Buchführung – Grundlagen der Buchführung</li> <li>Betriebswirtschaftslehre – Produktions- und Kostentheorie</li> <li>Recht aktuell (<b>OHNE Einsendaufgabe</b>)</li> <li>Buchführung – Grundlagen der Buchführung II</li> <li>Rechtskunde – Einführung in das Rechtswesen I</li> <li>Volkswirtschaftslehre II</li> <li>Betriebswirtschaftslehre – Betriebliche Funktionsbereiche</li> <li>Buchführung – Grundlagen der Buchführung III</li> <li>Einführung in die EDV</li> </ul>	Einsendaufgabe
4. SEMESTER	<ul style="list-style-type: none"> <li>Einführung in die Kostenrechnung</li> <li>Buchführung und Bilanzierung – Organisation und Formen der doppelten Buchführung</li> <li>Marketing I + II</li> <li>Hardware</li> <li>Rechtskunde – Einführung in das Rechtswesen II</li> <li>Buchführung und Bilanzierung – Praxis der Bilanzierung Software</li> <li>Kostenrechnung – Kostenstellenrechnung</li> <li>Fallstudie Betriebswirtschaft</li> <li>Wirtschaftsrechnen I + II</li> <li>Personalwirtschaft (Teil 1)</li> </ul>	Einsendaufgabe
5. SEMESTER	<ul style="list-style-type: none"> <li>Kostenrechnung – Kostenträgerrechnung I</li> <li>Finanzierung – Finanzierung I + II</li> <li>Beschaffungswirtschaft – Beschaffung und Einkauf</li> <li>Rechtskunde – BGB – Allgemeiner Teil</li> <li>Einführung in das Steuerwesen</li> <li>Personalwirtschaft (Teil 2)</li> <li>Produktionswirtschaft I + II</li> <li>Marketing III</li> <li>Steuerrecht</li> <li>Deckungsbeitragsrechnung – Grundlagen</li> <li>Betriebliche Lagerwirtschaft – Grundlagen, Planung &amp; Kontrolle der Lagerwirtschaft</li> <li>Betriebliche Lagerwirtschaft – Technik, Organisation der Lagerhaltung &amp; ihrer Randbereiche</li> </ul>	Einsendaufgabe
6. SEMESTER	<ul style="list-style-type: none"> <li>Rechtskunde – Einführung in das Schuldrecht</li> <li>Fallstudie Volkswirtschaftslehre</li> <li>Buchführung und Bilanzierung – Bewertung nach Handels- und Steuerrecht Fallstudien Steuerwesen</li> <li>Organisation – Grundlagen</li> <li>Kostenbewusstes Denken</li> <li>Betriebsstatistik I</li> <li>Fallstudien zur Finanzierung</li> <li>Allgemeines Steuerrecht</li> <li>Moderne Organisationsformen Qualitätsmanagement</li> <li>Führung und Moderation – Als Arbeitsmaterial erhältst du zusätzlich die Software „Nitor Moderationsmethode“ auf CD</li> <li>Ökologisch orientiertes Denken – am Beispiel der Produktion</li> <li>Rechtskunde – Unternehmensrecht I</li> </ul>	Einsendaufgabe
7. SEMESTER	<ul style="list-style-type: none"> <li>Einführung in die Organisationsentwicklung</li> <li>Fallstudien Personalwirtschaft – Fallstudie „Auswahl und Integration neuer Mitarbeiter“</li> <li>Darstellungstechniken und Organisationshilfsmittel</li> <li>Europa und die Triade – Der Weg zu einer verflochtenen Weltwirtschaft</li> <li>Recht aktuell (<b>OHNE Einsendaufgabe</b>)</li> <li>Rechtskunde, Unternehmensrecht II</li> <li>Zeitmanagement und Selbstorganisation</li> <li>Produktionswirtschaft – Fallstudien</li> <li>Problemlösung und Entscheidungsfindung</li> <li>Unternehmensführung I + II</li> <li>Fallstudie zur Materialwirtschaft</li> </ul>	Einsendaufgabe

Die aufgezeigte Ausbildungspläne dienen lediglich zur Übersicht und Orientierung. Die Reihenfolge der Module sowie deren Länge kann variieren und ist daher nicht fest bestimmt.



**SAFS & BETA KG** Bildungs-Akademie  
Kurt-Hebach-Str. 5, 55252 Mainz-Kastel

**TELEFON** 0 61 34/95 401-35

**FAX** 0 61 34/95 401-22

**E-MAIL** studienberatung@safs-beta.de

**WWW.SAFS-BETA.DE**